

Inbonis rompe una lanza por el préstamo de circulante sin avales al empresario pyme

Sus responsables quieren implantarse con estructura comercial y de analistas en Euskadi

> FINANCIACIÓN

Se presentan como un canal de financiación online que trabaja un solo producto, el crédito de circulante, para un solo tipo de cliente, el empresario propietario, a quien prestan sin más aval que sus referencias. Inbonis quiere echar raíces en Euskadi, región considerada un 'must'.

Inbonis es un adverbio latino que en derecho mercantil se utiliza como sinónimo de buena salud financiera. Es también el que da nombre a la startup constituida en octubre de 2015 por un grupo multidisciplinar de emprendedores, con el objetivo de facilitar a la pyme española el acceso al crédito necesario para acometer operaciones corrientes, en condiciones de tiempo y coste mejores de los que ofrecen los canales tradicionales, en un intento por recuperar una confianza en el sistema que sus impulsores creen "se ha perdido".

El modelo de Inbonis quiere competir con la línea de crédito bancaria, ofreciendo préstamos de circulante a corto plazo -entre tres y 12 meses-, de entre 30.000 y 250.000 euros, sin avales personales y con un tipo de interés a partir del 2%, aunque diferente según el nivel de riesgo del demandante, "pero nunca más allá de lo que cobra la banca por sus servicios de financiación", asegura Alberto Sán-



Antonio Alcalde, asesor en Políticas de Riesgo, y Alberto Sánchez Navalpotro, fundador y director general de Inbonis, presentaron su compañía en una reciente visita el País Vasco.

chez Navalpotro, director general de la sociedad.

Cada solicitud de crédito es analizada y filtrada en Inbonis atendiendo a un sistema propio de algoritmos que permiten cuantificar el nivel de confianza que genera el solicitante, a partir de la información económico-financiera aportada y de las referencias recabadas en su entorno entre clientes y proveedores. "No tenemos un enfoque de garantía sino que aspiramos a generar con el empresario una relación de confianza basada en la transparencia", afirma Sánchez Navalpotro.

La sociedad, que cuenta con el respaldo financiero de Charles Beigbeder, empresario fundador



estrategia

La sociedad concede, vía online, crédito de circulante a propietarios de pymes, sin avales personales, y en mejores condiciones que canales más tradicionales

de Self Trade y de Poweo, así como de otros inversores institucionales españoles y franceses, ha tramitado hasta la fecha medio centenar de solicitudes por valor de cuatro millones de euros, y cerrado ya algunas operaciones, la más alta por 100.000 euros.

El objetivo de Inbonis es dar servicio a 1.000 clientes anuales en el espacio de los próximos tres años, de los que una buena parte confían estén en el País Vasco, región 'must', con un "extraordinario tejido de emprendedores" en la que quieren implantarse como un financiador confiable. Su idea es abrir una oficina propia en Bilbao.

[Beatriz Itza]